

Verkaufs-Leidenschaft

Für ein internationales Familien-Unternehmen in der Lebensmittel-, Nahrungsergänzung- und Arzneimittelindustrie suchen wir einen engagierten und begeisterungsfähigen

Junior Key Account Manager (m/w/d)

Arbeitsort **Grossraum Zürich** | Funktion **Junior Key Account Manager**
Pensum **100%** | Erfahrung **3-5 Jahre** | Branche **Lebensmittelindustrie**

Hauptaufgaben

- Aktive Betreuung von Key Accounts aus der Lebensmittelbranche
- Weiterentwicklung und Betreuung der bestehenden Produkte
- Projektleitung für neue Produkte in Zusammenarbeit mit dem Kunden
- Zusammenarbeit mit der Entwicklungsabteilung und dem Marketing
- Ausarbeitung und Umsetzung von strategischen Entscheidungen
- Analyse der Marktentwicklung im betreuten Bereich

Ihr Gewinn

- Spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Eine vielseitige und interessante Aufgabe
- Hoch motiviertes und kompetentes Team
- Positives Arbeitsklima mit einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit
- Familiäre Unternehmenskultur

Ihr Profil

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung und/oder Ausbildung Verkaufsfachmann
- Erfahrung als Junior Key Account Manager in der Lebensmittelbranche
- Gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Unternehmerische Denk- und Handlungsweise
- Muttersprache Deutsch, verhandlungssicher in Englisch
- Gute Kenntnisse der MS-Office Programme

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.