

Unser Auftraggeber die Firma Fellowes ist ein renommiertes, international tätiges Familienunternehmen, welches eine herausragende Produktpalette in den Bereichen Ergonomie und Organisation am Arbeitsplatz anbietet. Das Unternehmen entwickelt innovative Lösungen für besseres Arbeiten und ein gutes Gefühl am Arbeitsplatz. Um eine nachhaltige Kundenbetreuung sicher zu stellen, suchen wir infolge einer Nachfolgelösung eine selbständige Persönlichkeit als:

Key Account Manager Schweiz (m/w/d)

Hauptaufgaben

- Betreuung, Ausbau und Akquisition von Fachhandelspartnern in den Segmenten Bürofachhandel, IT- E-Commerce, Möbelhandel und Distributoren
- Entwicklung und Umsetzung von Kundenplänen und Steigerung der Endverbrauchernachfrage durch erfolgreiche vertikale Konzepte
- Verhandlungen mit Kunden, um die Produktplatzierung in allen relevanten Kategorien zu maximieren. Jährliche Durchführung von Gap-Analysen und Ausarbeitung von Vorschlägen für neue Produktlisten
- Aufbau von Beziehungen, Schulung und Motivation der Verkaufsteams der Händler zur Steigerung des Umsatzes und der Bekanntheit und Loyalität der Marke Fellowes
- Vereinbarung und Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen

Ihr Gewinn

- Eine vielseitige und spannende Key Account Manager Position mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum
- Umfeld, welches den einzelnen Arbeitnehmer respektiert und fördert
- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Internationaler Brand welcher dank Innovationen am Puls der Zeit ist
- Langfristige und visionäre Denkhaltung des Unternehmens
- Attraktive Anstellungsbedingungen

Ihr Profil

- Erfahrung in der Kundenbetreuung insbesondere in der Betreuung von Handelspartnern in den oben aufgeführten Segmenten
- Hohe Eigenmotivation um die Marktstellung in der Schweiz nachhaltig weiter zu entwickeln
- Gute IT Anwenderkenntnisse Kenntnisse inkl. CRM
- Verständnis von Budgets und Zielen, Preisgestaltung und Margen
- Wohnort auf der Achse Zürich / Bern, Homeoffice
- Muttersprache Deutsch, sehr gute Englischkenntnisse und Französischkenntnisse (Wunsch)

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail (daniel.buehlmann@deligo.ch). Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch +41 41 781 58 36 zur Verfügung.

DELIGO AG

Daniel Bühlmann

Bahnhofstrasse 3, CH 6340 Baar

daniel.buehlmann@deligo.ch, Tel. +41 41 781 58 36

www.deligo.ch