



Unser Auftraggeber gehört zu einer renommierten, international tätigen Unternehmensgruppe, die eine herausragende Premiumproduktpalette anbietet. Die Produkte sind gekennzeichnet durch ein grosses Mass an Innovation und Sicherheit. Produktqualität, Funktion und Design sind Schlüssel für die führende Marktposition des Unternehmens in Europa. Um den Erfolg im Markt Schweiz weiter auszubauen, suchen wir eine motivierte und initiative Persönlichkeit als:

Key Account Manager / Produkt Manager

Hauptaufgaben

- Betreuung, Ausbau und Akquisition von Fachhandelspartnern
- Exakte Bedarfsabklärung und Beratung für ein optimales Sortiment im Bereich Non-Food
- Verantwortlich für das Produkt Management einer Produktgruppe
- Betreuen und schulen von bestehenden Partnern
- Unterstützung der Partner bei Marketingaktivitäten

Ihr Gewinn

- Eine vielseitige und spannende Key Account Manager Position mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum auch im Bereich Produkt Management
- Umfeld, welches den einzelnen Arbeitnehmer respektiert und fördert
- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Internationaler Brand
- Langfristige und visionäre Denkhaltung des Unternehmens

Ihr Profil

- Erfahrung im Verkaufsaussendienst insbesondere in der Betreuung von Handelspartnern
- Abgeschlossene, handwerkliche Ausbildung
- Gute IT Anwenderkenntnisse Kenntnisse, CRM von Vorteil
- Motiviert Kunden in der ganzen Schweiz zu betreuen
- Wohnort in der Nähe der Achse Zürich – Bern, Möglichkeit vom Homeoffice aus zu arbeiten
- Verhandlungssicher in Deutsch, gute Französisch- und Englischkenntnisse

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.