



Systemlösungen – Verkehrstechnik, Energie und Industrie!

Unser Auftraggeber ist ein europäischer Hersteller von kundenindividuellen elektrotechnischen und mechanischen Lösungen. Für den Marktgebiet Aargau – Basel - Luzern suchen wir einen agilen und begeisterungsfähigen:

Account Manager Systemlösungen

Hauptaufgaben

- Betreuung, Ausbau und Akquisition von neuen und bestehenden Kunden
- Interne Schnittstelle für Anfragen, Offerten und technische Umsetzung
- Verantwortlich für das Erreichen der Verkaufsziele gem. Jahresplanung
- Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit sowie Gewährleistung eines optimalen Service
- Repräsentant bei branchenrelevanten Veranstaltungen und Messen
- Datenpflege im CRM-System
- Mitarbeit bei bereichsübergreifenden Aktivitäten zur Erreichung der Unternehmensziele
- Als Netzwerker bewegen Sie sich gewandt auf allen Stufen und haben die Fähigkeit Brücken zu schlagen

Ihr Gewinn

- Eine vielseitige und spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum
- Umfeld, welches den einzelnen Arbeitnehmer respektiert und fördert
- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Langfristige und visionäre Denkhaltung des Unternehmens
- Home-Office, IT und Mobile, Firmenauto

Ihr Profil

- Berufserfahrung im Vertrieb von Systemlösungen an B2B Kunden
- Technische Grundausbildung in der Elektrotechnik oder der Mechanik
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Unternehmerische Persönlichkeit mit guter Kommunikationsfähigkeit
- Muttersprache, Deutsch

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

DELIGO AG

Daniel Bühlmann

Bahnhofstrasse 3, 6340 Baar

daniel.buehlmann@deligo.ch, Tel. +41 41 781 58 36

www.deligo.ch