

## Verkaufs-Profi

Für ein international bekanntes Unternehmen in der Konsumgüterindustrie (Getränkebranche) mit Top-Brands suchen wir einen motivierten, engagierten und dynamischen

## Account Manager (m/w) FMCG 100%

Arbeitsort **Region Luzern/Bern** | Funktion **Account Manager**  
Pensum **100%** | Branche **Konsumgüter (FMCG)**

### Hauptaufgaben

- Kompetente Kundenbetreuung im Bereich Systemgastronomie/Foodservice
- Akquisition von Neukunden in diesem Bereich
- Distributionserweiterung bei den jeweiligen POS
- Umsetzung der vorgegebenen Marketing- und Verkaufsmassnahmen
- Optimale Platzierung der Produktpalette
- Zusammenarbeit mit dem Sales- und Marketing-Team

### Ihr Gewinn

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Motiviertes Team und offene Unternehmenskultur
- Attraktives und dynamisches Unternehmen
- Moderne Infrastrukturen (Tablet, Handy, Firmenwagen)
- Klare Zielvorgaben und kurze Entscheidungswege

### Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische- oder verkaufsorientierte Ausbildung
- Weiterbildung im Verkauf (Verkaufsfachmann)
- Aussendienstenerfahrung in der Systemgastronomie
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Offene und belastbare Persönlichkeit
- Muttersprache Deutsch, gute Französisch- und Englischkenntnisse
- Wohnsitz in der Region Luzern/Bern
- Gute Kenntnisse der MS-Office Programme

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.