



HULTAFORS GROUP

Unser Auftraggeber die Firma Hultafors gehört zu einer renommierten, international tätigen Unternehmensgruppe, die eine herausragende Premiumproduktpalette anbietet. Die Produkte sind gekennzeichnet durch ein grosses Mass an Innovation und Sicherheit. Produktqualität, Funktion und Design sind Schlüssel für die führende Marktposition des Unternehmens in Europa. Um den Erfolg im Teilmarkt Werkzeuge auszubauen, suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung für den Markt Schweiz eine motivierte und initiative Persönlichkeit als

Account Manager Fachhandel (w/m)

Hauptaufgaben

- Betreuung, Ausbau und Akquisition von Fachhandelspartnern
- Exakte Bedarfsabklärung und Beratung für ein optimales Sortiment im Bereich Tools (Werkzeuge)
- Verantwortlich für das Produkt Management der Produktgruppe Tools
- Betreuen und schulen von bestehenden Partnern
- Unterstützung der Partner bei Marketingaktivitäten

Ihr Gewinn

- Eine vielseitige und spannende Account Manager Position mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum
- Umfeld, welches den einzelnen Arbeitnehmer respektiert und fördert
- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Internationaler Brand
- Langfristige und visionäre Denkhaltung des Unternehmens

Ihr Profil

- Erfahrung im Verkaufsaussendienst insbesondere in der Betreuung von Handelspartnern
- Abgeschlossene, handwerkliche Ausbildung
- Gute IT Anwenderkenntnisse Kenntnisse, CRM von Vorteil
- Motiviert Kunden in der ganzen Schweiz zu betreuen
- Wohnort in der Nähe der Achse Zürich – Bern, Möglichkeit vom Homeoffice aus zu arbeiten
- Verhandlungssicher in Deutsch, gute Französisch- und Englischkenntnisse

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

DELIGO AG

Daniel Bühlmann

Bahnhofstrasse 3, 6340 Baar

daniel.buehlmann@deligo.ch, Tel. +41 41 781 58 36

www.deligo.ch