

Verhandeln

Für ein nationales Handelsunternehmen mit Produkten im Bereich PET-Food und Saatgut suchen wir einen engagierten, initiativen und verhandlungsstarken

Key Account Manager Retail (m/w)

Arbeitsort **Berner Oberland** | Funktion **Key Account Manager**
Pensum **100%** | Erfahrung **3-4 Jahre** | Branche **Verbrauchsgüter**

Hauptaufgaben

- Aktive Betreuung von nationalen Key Accounts aus dem Detailhandel
- Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Sortimentsverantwortung sowie Promotions- und Absatzunterstützung beim Kunden
- Führen von Vertragsverhandlungen
- Akquisition von Neukunden
- Zusammenarbeit mit dem Marketing und dem Aussendienst
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Gewinn

- Spannendes, abwechslungsreiches und interessantes Arbeitsumfeld
- Hohe Selbstständigkeit und Kompetenz
- Motiviertes und engagiertes Team
- Langfristige Denkhaltung des Unternehmens

Ihr Profil

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung (Uni/FH/Verkaufsleiter)
- 3-4 Jahre Erfahrung als KAM im Detailhandel Schweiz
- Gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Kommunikative und verhandlungsstarke Persönlichkeit
- Muttersprache Deutsch, verhandlungssicher in Englisch und Französisch
- Gute Kenntnisse der MS-Office Programme

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.