

Inspiration

Für ein bekanntes internationales Unternehmen im Grossraum Zürich mit Produkten im Bereich Personal Care suchen wir einen engagierten und unternehmerisch denkenden

Key Account Manager 100% (m/w)

Arbeitsort **Zürich** | Funktion **Key Account Manager**
Pensum **100%** | Erfahrung **5 Jahre** | Branche **Personal Care**

Hauptaufgaben

- Aktive Betreuung der Grosskunden im Retail Bereich
- Jahresgesprächsverhandlungen, Erstellen der Jahrespläne sowie deren operative Umsetzung
- Erarbeiten von Businessplänen und Verkaufskonzepten
- Regelmässiges Reporting und Umsetzung von Korrekturmassnahmen
- Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer und dem Marketing
- Marktausbau und Weiterentwicklung der Key Accounts
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Gewinn

- Spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Eine vielseitige und interessante Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und Selbstständigkeit
- Motiviertes und junges Team
- Innovatives und traditionsreiches Unternehmen

Ihr Profil

- Betriebswirtschaftliche Ausbildung (Uni/FH) mit Weiterbildung im Verkauf
- Mehrjährige Verkaufserfahrung im FMCG-Bereich
- Gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Organisations- und Verhandlungsgeschick
- Kommunikative und teamorientierte Persönlichkeit
- Muttersprache Deutsch, verhandlungssicher in Englisch und Französisch
- Gute Kenntnisse der MS-Office Programme

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.