

Sprudelnde Umsätze

Für ein bekanntes Getränkeunternehmen mit national bestens bekannten Marken suchen wir einen engagierten und initiativen:

Key Account Manager Retail (m/w)

Arbeitsort **Mittelland** | Funktion **Key Account Manager**
Pensum **100%** | Erfahrung **2 - 3Jahre** | Branche **Konsumgüter (FMCG)**

Hauptaufgaben

- Aktive Betreuung von Key Accounts aus dem Bereich Retail
- Jahresgesprächsverhandlungen, Erstellen der Jahrespläne sowie deren operative Umsetzung
- Erarbeiten von Businessplänen und Verkaufskonzepten
- Regelmässiges Reporting und Umsetzung von Korrekturmassnahmen
- Zusammenarbeit mit dem Marketing
- Marktausbau und Weiterentwicklung der Key Accounts
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Gewinn

- Spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Offene und unkomplizierte Unternehmenskultur
- Eine vielseitige Aufgabe mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Hoch motiviertes und kompetentes Team
- Langfristige Denkhaltung des Unternehmens

Ihr Profil

- Betriebswirtschaftliche Ausbildung (Uni/FH) und/oder Ausbildung Verkaufsleiter
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Verkauf/KAM (von Vorteil im Getränkebereich)
- Gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Unternehmerische Denk- und Handlungsweise
- Sicheres und souveränes Auftreten
- Deutsch Muttersprache, gute Französisch- und Englischkenntnisse

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.