

Dynamik

Für ein erfolgreiches und bekanntes Industrie-Unternehmen in der Konsumgüterindustrie (FMCG) mit national bekannten Marken suchen wir einen engagierten und initiativen

Key Account Manager Food (m/w)

Arbeitsort **Mittelland** | Funktion **Key Account Manager**
Pensum **100%** | Erfahrung **5 -10 Jahre** | Branche **Konsumgüter (FMCG)**

Hauptaufgaben

- Aktive Betreuung und Akquisition von Key Accounts aus dem Einzelhandel
- Jahresgesprächsverhandlungen, Erstellen der Jahrespläne sowie deren operative Umsetzung
- Sortimentsverantwortung, Promotions- und Absatzunterstützung beim Kunden
- Regelmässiges Reporting und Umsetzung von Korrekturmassnahmen
- Zusammenarbeit mit dem Marketing
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Gewinn

- Spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld mit Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Eine vielseitige und interessante Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und Selbstständigkeit
- Hoch motiviertes und kompetentes Team
- Langfristige Denkhaltung des Unternehmens

Ihr Profil

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung und/oder Verkaufsweiterbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management im Bereich Retail
- Gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Unternehmerische Denk- und Handlungsweise
- Muttersprache Deutsch, verhandlungssicher in Französisch
- Gute Kenntnisse der MS-Office Programme

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.