

Leidenschaft

Für ein bekanntes Handels- und Dienstleistungsunternehmen in der Konsumgüterindustrie (FMCG) suchen wir einen engagierten und initiativen:

Key Account Manager (m/w)

Arbeitsort **Zürich** | Funktion **Key Account Manager**
Pensum **100%** | Erfahrung **2-5 Jahre** | Branche **Handel/Konsumgüter**

Hauptaufgaben

- Aktive Betreuung von nationalen Key Accounts und Accounts
- Akquisition von Neukunden
- Erarbeiten von Businessplänen und Verkaufskonzepten
- Regelmässiges Reporting und Umsetzung von Korrekturmassnahmen
- Bearbeitung von Ausschreibungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Gewinn

- Spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Eine vielseitige und herausfordernde Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und Selbstständigkeit
- Hoch motiviertes und kompetentes Team
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung und/oder Ausbildung Verkaufsfachmann
- 2-5 Jahre Erfahrung im Bereich Key Account Management in der Konsumgüterindustrie
- Gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Unternehmerische Denk- und Handlungsweise
- Deutsch als Muttersprache und gute Kenntnisse in Französisch und Englisch
- Gute Anwenderkenntnisse der MS-Office Programme

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.