



Clean air solutions!

Unser Auftraggeber ist ein führender Anbieter hochwertiger Produkte und Systemlösungen im Bereich der Gebäudetechnik. Für die Kundenbetreuung in der Westschweiz suchen wir einen engagierten:

Area Sales Manager Gebäudetechnik (m/w)

Arbeitsort **Lausanne** | Funktion **Kundenbetreuung, Verkauf**
Pensum **100%** | Erfahrung **3 -5 Jahre** | Branche **Gebäudetechnik, HLK**

Hauptaufgaben

- Betreuung und Akquisition von Projekten im Bereich der Gebäudetechnik
- Betreuung des langjährigen Kundenstammes
- Budgetverantwortung für das Verkaufsgebiet
- Einführung von neuen Produkten und Kundenschulungen
- Kundenberatung und Networking an verschiedenen Fachmessen und Fachtagungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Berichtswesen bzw. Pflege und Führung der Kundenverwaltung im CRM

Ihr Gewinn

- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Eine vielseitige und spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum
- Kurze Entscheidungswege
- Homeoffice
- Unterstützung aus dem Verkaufsinendienst
- Langfristige Denkhaltung des Unternehmens

Ihr Profil

- Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst
- Weiterbildung zBsp. Technischer Kaufmann
- Erfahrung in der Betreuung von Kunden in den Segmenten Spital, Lebensmittelindustrie, Museen und Universitäten
- Hochmotivierte Persönlichkeit, die durch überdurchschnittliches Engagement und ausgeprägte Verkaufsstärke überzeugt
- Muttersprache Französisch und gute Deutschkenntnisse

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.