

## Leidenschaft

Ist «Verkaufen» ihre Leidenschaft? Ein erfolgreiches Unternehmen in der Konsumgüterindustrie sucht für die Vervollständigung des Teams Verkauf Schweiz Sie als

## Junior Key Account Manager FMCG (m/w)

Arbeitsort **Solothurn** | Funktion **Junior Key Account Manager**

Pensum **100%** | Branche **Konsumgüter (FMCG)**

### Hauptaufgaben

- Betreuung Ihres eigenen Kundenportfolios aus dem Einzel- und Grosshandel
- Erstellen der Jahres- und Aktionspläne sowie deren operative Umsetzung
- Sortimentsverantwortung, Promotions- und Absatzunterstützung beim Kunden
- Bearbeitung von internen Projekten
- Zusammenarbeit mit dem Marketing sowie mit dem Aussendienst
- Neue Kunden und Distributionskanäle erschliessen

### Ihr Gewinn

- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Unternehmen
- Eine spannende Aufgabe mit interessanten Entwicklungsperspektiven
- Sympathische und offene Unternehmenskultur
- Klare Zielvorgaben und kurze Entscheidungswege

### Ihr Profil

- Einige Jahre Aussendienst Erfahrung und verkaufsspezifische Weiterbildung
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Alter 25 – 35 Jahre
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Unternehmerisches Handeln und gesamtheitliches Denken
- Deutsch Muttersprache, gute Französischkenntnisse, Grundkenntnisse in Englisch
- MS-Office Anwender

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.