

Drucken mit System!

Unsere Kundin ist ein asiatisches, weltweit tätiges, sehr erfolgreiches Unternehmen im Printing / MFP Bereich welches auch in der Schweiz eine führende Rolle einnimmt. Im Zuge des weiteren Wachstums sind wir für die Region Zürich auf der Suche nach einem erfahrenen und motivierten:

Key Account Manager / Hunter

Arbeitsort **Zürich** | Funktion **Key Account Manager**
Pensum **100%** | Branche **IT**

Ihre Aufgaben

- Verkauf von Printing / MFP Solutions an Kunden in verschiedenen Branchen
- betriebswirtschaftliche Vorteile der IT-unterstützten Prozesse aufzuzeigen
- sinnvolle Integration der Lösungen in komplexe IT-Umgebungen aufzeigen
- gezielter Ausbau der bestehenden Kunden und Akquisition von neuen Kunden

Ihr Gewinn

- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Eine vielseitige und spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum
- Kurze Entscheidungswege
- Unterstützung aus dem Verkaufsinendienst
- Langfristige Denkhaltung des Unternehmens

Ihr Profil

- Technische oder kaufmännische Grundausbildung
- Erste Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst (Branche ist zweitrangig, wichtig ist das Talent)
- **Hochmotivierte Persönlichkeit, die durch überdurchschnittliches Engagement und ausgeprägte Verkaufsstärke überzeugt**
- Gute Anwenderkenntnisse von MS Office

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich!

DELIGO AG

Daniel Bühlmann
Bahnhofstrasse 3, 6340 Baar
daniel.buehlmann@deligo.ch, Tel. 041 781 58 36
www.deligo.ch