



Unser Kunde, ein internationales, führendes Marketingunternehmen das unter anderem zentrale Medienproduktionen, digitale Medieninhalte, Programmproduktionen, Event Management, Markenentwicklung und Sponsoring abdeckt sucht einen:

Technical Account Manager/in

Arbeitsort **Zug** | Funktion **Technical Account Manager** | Pensum **100%** | Erfahrung **Mind. 3 Jahre** | Branche **IT**

Ihre Aufgaben

- Aufbauen und betreuen von Kundenbeziehungen (interne und externe)
- Pflegen von technischen IT-Lösungen intern und für externe Kunden
- Projekte überwachen und neue Geschäftsmöglichkeiten generieren
- Führen von internen und externen Projektteams
- Wichtig ist das Wissen „der Auftrag, die Lieferung und die technische Lösung sind auf dem richtigen Weg“

Ihr Profil

- Mindestens 3 Jahre Erfahrung in der Bereitstellung von Softwarelösungen
- Guten technischen Knowhow in den Bereichen:
Software Development Lifecycle (SDLC) Prozess, CMS / VMS, Native Mobile Anwendungen
- Leiten und Motivieren von mehreren Projekten und Teams gleichzeitig
- Starke verbale und schriftliche Verantwortlichkeiten

Es erwartet Sie ein herausforderndes, internationales und professionelles Arbeitsumfeld. Viel Raum für Ihre innovativen Ideen in einem wachstumsstarken Umfeld sowie spannende Projekte im Einsatz von neusten Technologien.

Unser Kunde bietet attraktive Anstellungsbedingungen, hohe Selbständigkeit und menschliche Unternehmenskultur an.

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie mich noch heute per E-Mail. Für Fragen stehe ich Ihnen auch gerne telefonisch zur Verfügung.

DELIGO AG

Peter Meyer

Bahnhofstrasse 3, 6340 Baar

peter.meyer@deligo.ch, Tel. 041 781 58 71

www.deligo.ch