

## TRADITION • INNOVATION • PASSION

Notre client aide les organisations du monde entier à développer avec succès leur activité principale grâce à des infrastructures informatiques intelligentes et à l'épreuve du temps. Cette entreprise solide et fiable est un fournisseur performant de solutions de systèmes, de produits et de services innovants pour les centres de données, les réseaux à large bande en fibre optique et les bâtiments intelligents.

## Conseiller de vente technique à l'externe pour la Suisse romande

### Principales tâches

- Vous vous occupez des clients existants (planificateurs électriciens, installateurs électriciens, clients industriels et pouvoirs publics) en Suisse romande et élargissez systématiquement la base de clients.
- Vous contribuerez activement à l'élaboration de la stratégie de vente et de la gamme de solutions proposées.
- Soutenu par l'équipe de vente interne expérimentée, vous serez chargé de fournir des conseils techniques aux clients et de préparer des devis.
- Vous accompagnerez les projets des clients du début à la fin et animerez des formations pour les clients.
- Vous continuerez à élargir votre réseau dans différents secteurs afin de pouvoir reconnaître les opportunités du marché à un stade précoce et les utiliser pour l'acquisition de projets.

### Ce que vous gagnez

- Un travail varié et passionnant, avec beaucoup de responsabilités personnelles et de marge de manœuvre.
- Un environnement interculturel qui respecte et promeut l'employé individuel
- Une équipe collégiale caractérisée par une hiérarchie plate et une communication ouverte.
- Esprit de long terme et visionnaire de l'entreprise
- Soutien de l'équipe de vente interne
- Bureau à domicile avec partage des coûts par l'employeur
- Salaire supérieur à la moyenne et offre de voiture

### Votre profil

- formation technique de base, de préférence en tant qu'électricien
- Plusieurs années d'expérience dans la vente de produits innovants nécessitant une explication
- Français langue maternelle et bonne connaissance de l'allemand
- Très bonnes compétences d'utilisation de MS Office et des systèmes ERP.
- Une apparence soignée et sérieuse et une bonne dose de confiance en soi.
- Talent pour la vente, esprit d'équipe, autodiscipline, combativité et esprit d'initiative

Avons-nous suscité votre intérêt? Dans ce cas, nous nous réjouissons d'étudier votre dossier de candidature sous forme électronique avec photo.