

## Leadership

Für ein international bekanntes Unternehmen in der Getränkebranche mit Top-Brands suchen wir einen erfahrenen, dynamischen und erfolgsorientierten

## Key Account Manager FMCG (m/w)

Arbeitsort **Zentralschweiz** | Funktion **Key Account Manager**  
Pensum **100%** | Erfahrung **5-6 Jahre** | Branche **Konsumgüter (FMCG)**

### Hauptaufgaben

- Aktive Betreuung von Key Accounts aus dem Bereich Gastro-Wholesale
- Jahresgesprächsverhandlungen, Sicherstellung einer optimalen Distribution
- Erarbeiten von Businessplänen und Verkaufskonzepten
- Führung eines Teams von 7 Mitarbeitern
- Zusammenarbeit mit dem Trade Marketing, Category Management und Field Sales Management
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

### Ihr Gewinn

- Spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Offene und unkomplizierte Unternehmenskultur
- Eine vielseitige Aufgabe mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Hoch motiviertes und kompetentes Team
- Gutes Arbeitsklima

### Ihr Profil

- Betriebswirtschaftliche Ausbildung (Uni/FH) und/oder Ausbildung Verkaufsleiter
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Verkauf/KAM in der Gastro-Branche
- Sehr gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Führungserfahrung (2-3 Jahre)
- Unternehmerische Denk- und Handlungsweise
- Sicheres und souveränes Auftreten
- Deutsch Muttersprache, verhandlungssicher in Englisch, gute Französischkenntnisse

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.