



Unsere Kundin aus der Region Zug, bietet seit über 30 Jahren professionelle IT-Beratung und -Dienstleistungen für mittelständische und große Unternehmen an. Für die Kunden entwickelt und implementiert dieses Unternehmen individuelle, auf Standards basierende, IT-Lösungen zur effizienten Gestaltung von automatisierten Geschäftsprozessen.

Wir suchen eine begeisterungsfähige und durchsetzungsstarke Persönlichkeit, welche in der Position als marktorientierten

Key Account Manager Netzwerk / IT-Lösungen (m/w)

im Grosskundenumfeld eine bestehende Kundenbasis weiter ausbaut. In Ihrer neuen Funktion als Key Account Manager Netzwerk / IT-Lösungen sind Sie verantwortlich für das Erreichen der Ertrags- und Umsatzziele. Im Fokus Ihrer Tätigkeit liegt die Vertiefung der bestehenden Kundenbeziehungen und dem Aufbauen von neuen Absatzchancen. Sie sind zuständig für Marktanalysen und segmentspezifische Marketingaktivitäten. Projektbezogene- und Firmenübergreifende-Aufgaben runden diese Herausforderung ab.

Wir wenden uns an motivierte und belastbare Persönlichkeiten mit Berufserfahrungen als (Key) Account Manager von IT-Netzwerk Lösungen. Sie verfolgen einen lösungs- und nutzenorientierten Verkaufsansatz Als typischer "Sales-Profi" verfügen Sie über gute kommunikative Skills, sind offen und abschlussicher. Ihre Muttersprache ist Deutsch und Sie können sich auch in Englisch unterhalten. Nicht zuletzt sind Sie kein Einzelgänger, sondern wissen die Ressourcen eines professionellen Teams gezielt einzusetzen.

Unser Kunde bietet Ihnen eine vielseitige und interessante Aufgabe mit grosser Eigenverantwortung und hohem Handlungsspielraum. Dank einer gezielten Einführung und einer laufenden Förderung Ihres IT Know how werden Sie sich auch langfristig wohl fühlen. Eine gepflegte Unternehmenskultur, moderne Anstellungsbedingungen und gute Sozialleistungen runden diese interessante Position ab. Kandidaten welche interne Entwicklungsschritte wahrnehmen wollen sind sehr willkommen.

Sind Sie interessiert? Dann schicken Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Foto, per E-Mail.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich!

DELIGO AG

Daniel Bühlmann

Bahnhofstrasse 3, 6340 Baar

daniel.buehlmann@deligo.ch, Tel. 041 781 58 36

www.deligo.ch