

Systeme für die Industrie!

Unser Kunde aus Zürich ist ein führender und etablierter Zulieferer der produzierenden Industrie. Infolge einer Nachfolgeregelung für das Gebiet Zentral (Basel/Aargau/Innerschweiz) suchen wir den Kontakt zu einem motivierten:

Gebietsverkaufsleiter Industrie-Kunden (m/w)

Hauptaufgaben

- Betreuung und Akquisition von Industriekunden (Produktionsbetriebe)
- Budgetverantwortung für das Verkaufsgebiet
- Kundenberatung und Networking an verschiedenen Fachmessen und Fachtagungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Entwicklung neuer Produktlösungen in Zusammenarbeit mit Einkauf und Lieferanten
- Berichtswesen bzw. Pflege und Führung der Kundenverwaltung im CRM

Ihr Gewinn

- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Eine vielseitige und spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum
- Kurze Entscheidungswege
- Homeoffice, welches Ihnen eingerichtet wird
- Unterstützung aus dem Verkaufssendienst
- Sehr ausgiebiges Einführungsprogramm, Sie werden sehr gut auf die neue Aufgabe vorbereitet
- Langfristige Denkhaltung des Unternehmens

Ihr Profil

- Technische Grundausbildung wie Elektromechaniker, Mechaniker oder Automatiker
- Weiterbildung zBsp. Technischer Kaufmann
- Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst
- Erfahrung in der Betreuung von Kunden in der produzierenden Industrie
- Hochmotivierte Persönlichkeit, die durch überdurchschnittliches Engagement und ausgeprägte Verkaufsstärke überzeugt.
- Gute Anwenderkenntnisse von MS Office

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.