



Systemlösungen - Energie und Industrie!

Unser Auftraggeber ist ein europäischer Hersteller von kundenindividuellen Lösungen für den Indoor und Outdoor Bereich. Für den deutschen Markt und die BeNeLux Staaten suchen wir einen agilen und begeisterungsfähigen:

Partner Manager Gehäusesysteme in Leichtmetalltechnik

Hauptaufgaben

- Betreuung, Ausbau und Akquisition von Handelspartnern in Deutschland und den BeNeLux Staaten
- Infrastruktur Projekte ausfindig machen und verfolgen mit Endkunden, System Herstellern und Distributionspartnern
- Exakte Bedarfsabklärung und Beratung für das optimale Gehäuse, Zubehör und Entwärmung
- Erstellung von Roll out Plänen mit Kunden und unter Bezug der Produktionskapazitäten
- Bestellungen koordinieren mit Back Office, Technik, Einkauf und Produktion
- Betreuen und schulen von bestehenden Partnern
- Unterstützung der Partner bei Marketingaktivitäten

Ihr Gewinn

- Eine vielseitige und spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum
- Umfeld, welches den einzelnen Arbeitnehmer respektiert und fördert
- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Langfristige und visionäre Denkhaltung des Unternehmens
- Home-Office, IT und Mobile, Dienstwagen zur privaten Nutzung

Ihr Profil

- Erfahrung als Account Manager bei Kunden im Carrier, Systemintegratoren oder Netzbauer Umfeld
- Technische Grundausbildung in der Mechanik oder Elektrotechnik
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Unternehmerische Persönlichkeit mit guter Kommunikationsfähigkeit
- Muttersprache Deutsch und sehr gute Englischkenntnisse

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

DELIGO AG

Daniel Bühlmann

Bahnhofstrasse 3, 6340 Baar

daniel.buehlmann@deligo.ch, Tel. +41 41 781 58 36

www.deligo.ch