



**Die Amer Sports SA mit Hauptsitz in Finnland ist ein weltweit führender Hersteller im Bereich High Tech Sports Equipment.** Dank einer hohen Innovationskraft und hervorragend positionierten Brands ist das Unternehmen Marktführer in unterschiedlichen Märkten.

Für die **schweizerische Geschäftseinheit, mit den Standorten Hagendorn und Aigle**, suchen wir nach Vereinbarung eine führungsstarke, teamorientierte, kommunikative und konzeptionell versierte Persönlichkeit als

## **Field Sales Manager West**

**Sie sind verantwortlich** für die Führung und Weiterentwicklung der Verkaufsregion West mit ca. 10 Mitarbeitenden (Field Sales Representatives und Inside Sales Representative). Sie unterstützen und motivieren Ihre Mitarbeiter mit dem Anspruch, dass diese eine Winner-Mentalität entwickeln. Ihr Team sucht den Erfolg durch das Kollektiv und wird von den Kunden als wichtiger Marktpartner geschätzt. Ihre Kunden sehen den Mehrwert durch die Zusammenarbeit mit mehreren Brands der Amer Sports SA. Im Weiteren sind Sie für das Monitoring und den Budgetprozess mitverantwortlich. Internationale Schnittstellen stellen Sie sicher und pflegen diese aktiv. Neben der Teilnahme an Sportanlässen und Events übernehmen Sie gerne weitere repräsentative Aufgaben für Ihren zukünftigen Arbeitgeber. Sie rapportieren direkt an den Country Manager.

**Wir wenden uns an** eine führungs- und verkaufsstarke Persönlichkeit mit einer detailhandelsorientierten oder kaufmännischen Ausbildung und einer Weiterbildung zum Verkaufsleiter. Sie bringen mindestens drei Jahre Führungserfahrung und eine grosse Leidenschaft zum Thema Sales mit. Ihre berufliche DNA ist im Sport- oder FMCG-Umfeld. Ihre Überzeugung, dass der Erfolg übers Kollektiv erreicht wird und Ihr unternehmerischer Weitblick, können Sie in dieser herausfordernden Position ideal einbringen. Neben verhandlungssicheren Französisch- und Deutschkenntnissen bringen Sie sehr gute Englischkenntnisse mit.

**Es erwarten Sie** eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit sowie ein interkulturelles Umfeld, welches den einzelnen Arbeitnehmer respektiert und fördert. Die Welt des Sports aus dem Blickwinkel eines visionären Unternehmens. Ausgezeichnete Anstellungsbedingungen und internationale Weiterentwicklungsmöglichkeiten sind für unseren Auftraggeber selbstverständlich.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

DELIGO AG  
Daniel Bühlmann  
Bahnhofstrasse 3  
6340 Baar

Tel 041 781 58 36  
daniel.buehlmann@deligo.ch



**Wilson**

**ATOMIC**



**MAVIC**

**SUUNTO**

**PRECOR**