



Lösungen Energie und Industrie!

Unser Auftraggeber ist ein europäischer Hersteller von kundenindividuellen Lösungen für den Indoor und Outdoor Bereich. Für den Markt Schweiz suchen wir einen agilen und begeisterungsfähigen:

Verkaufsleiter Gehäusesysteme in Leichtmetalltechnik

Hauptaufgaben

- Leitung der Verkaufsaktivitäten in der Schweiz
- Führen des Aussendienstteams mit 8 Mitarbeitenden
- Persönliche Betreuung von Key Kunden und strategischen Projekten
- Sie treiben die digitale Revolution voran
- Als Netzwerker bewegen Sie sich gewandt auf allen Stufen und haben die Fähigkeit Brücken zu schlagen
- Sie tragen die Budgetverantwortung und sind als moderne und erfahrene Führungsperson für die persönliche Weiterentwicklung ihrer Mitarbeitenden zuständig

Ihr Gewinn

- Eine vielseitige und spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum
- Umfeld, welches den einzelnen Arbeitnehmer respektiert und fördert
- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Sie sind direkt dem CEO unterstellt
- Langfristige und visionäre Denkhaltung des Unternehmens

Ihr Profil

- Berufserfahrung im Vertrieb von Systemlösungen an B2B Kunden
- Vertraut mit den digitalen Möglichkeiten unserer Zeit
- Erste Führungserfahrung als Verkaufsleiter
- Unternehmerische Persönlichkeit mit exzellenter Kommunikationsfähigkeit
- Verhandlungssicher in Deutsch, Französisch von Vorteil

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

DELIGO AG

Daniel Bühlmann

Bahnhofstrasse 3, 6340 Baar

daniel.buehlmann@deligo.ch, Tel. +41 41 781 58 36

www.deligo.ch