

Saubere Luft - ein Menschenrecht?!

Unser Auftraggeber die Firma Camfil ist Weltmarktführer bei Luftfiltern und Luftreinigungssystemen. Als Teil eines schwedischen Konzerns, fertigt und vermarktet unser Auftraggeber Luftfilter für den Schweizer Markt und für Schwestergesellschaften. Für die Kundenbetreuung im Mittelland suchen wir einen engagierten, agilen und kundenorientierten:

Account Manager Mittelland (m/w/d)

Hauptaufgaben

- Betreuung und Akquisition von Projekten im Bereich der Filtertechnik
- Betreuung des langjährigen Kundenstamms und Akquisition von neuen Kunden
- Budgetverantwortung für das Verkaufsgebiet
- Mithilfe bei der digitalen Transformation
- Einführung von neuen Produkten
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Berichtswesen bzw. Pflege und Führung der Kundenverwaltung im CRM

Ihr Gewinn

- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Eine vielseitige und spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und hoher Selbstständigkeit
- Kurze Entscheidungswege
- Homeoffice
- Unterstützung aus dem Verkaufssendienst
- Langfristige Denkhaltung des Unternehmens
- Innovative Produkte mit USP's

Ihr Profil

- Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst in einer technischen Branche
- Weiterbildung zBsp. Verkaufsfachmann
- Erfahrung in der Betreuung von Kunden in den Segmenten Installateure, Facility Management, Spitäler, Lebensmittelindustrie und Bildungseinrichtungen
- Hochmotivierte Persönlichkeit, die durch überdurchschnittliches Engagement und ausgeprägte Verkaufsstärke überzeugt
- Neben Deutsch als Muttersprache sprechen Sie gut Englisch
- Hohes Interesse an der IT, vor allem an der digitalen Transformation

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

Diskretion, Qualität und Professionalität sind für uns selbstverständlich.