

State of the Art

Unsere Auftragsgeberin ist eine erfolgreiche schweizerische Niederlassung eines führenden Konzernes in der Kommunikations- und Messtechnik. Das innovative, solide und zuverlässige Unternehmen tritt am Markt erfolgreich als Anbieter von Lösungen der Hochfrequenz-Messtechnik auf. Aufgrund der Pensionierung des aktuellen Stelleninhabers sind wir auf der Suche nach einer gewinnenden und innovativen Persönlichkeit.

Area Sales Manager Messtechnik (m/w/d)

Hauptaufgaben

- Sie verantworten den erfolgreichen Vertrieb von elektronischen Messgeräten und -Systemen sowie Messtechnik-Dienstleistungen in der Region Zürich/Aargau
- Sie pflegen Kontakte und bauen den bestehenden Kundenstamm u.a. durch aktive Kundenakquise kontinuierlich aus
- Sie beraten die Kunden ganzheitlich und sorgen für eine intensive Betreuung
- Sie demonstrieren die Produkte auf Messen/Seminaren, Vorführungstouren und weisen Kunden vor Ort in deren Anwendung ein
- Sie arbeiten Angebote aus und verfolgen die Vorgänge mit dem Ziel der Auftragsgewinnung

Ihr Gewinn

- Sie sind beim Technologieführer tätig
- Eine vielseitige und spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und grossem Handlungsspielraum
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten auch international werden gefördert
- Interkulturelles Umfeld, welches den einzelnen Arbeitnehmer respektiert und fördert
- Ein kollegiales Team geprägt durch eine flache Hierarchie und offene Kommunikation
- Langfristige und visionäre Denkhaltung des Unternehmens
- Unterstützung aus dem Vertriebsinnendienst
- Überzeugende Anstellungsbedingungen, Homeoffice

Ihr Profil

- Sie haben ein Studium der Elektrotechnik, Informatik, Physik oder einer vergleichbaren Studienrichtung erfolgreich abgeschlossen und kennen sich in der HF-Technik aus
- Die kompetente Beratung von Kunden auf Augenhöhe ist Ihre Leidenschaft
- Im Idealfall können Sie bereits einen Erfolgsausweis aus dem Vertrieb von Messtechnik oder ähnlich anspruchsvollen elektronischen Produkten vorweisen
- Ihre Arbeitsweise ist eigenverantwortlich und zielorientiert, und Ihre Kunden- und Dienstleistungsorientierung ausgeprägt
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute per E-Mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gerne auch telefonisch zur Verfügung.

DELIGO AG

Daniel Bühlmann

Bahnhofstrasse 3, 6340 Baar

daniel.buehlmann@deligo.ch, Tel. +41 41 781 58 36

www.deligo.ch